

Πρόγραμμα δωρεάν Σεμιναρίων Ανάπτυξης Δεξιοτήτων για Νέους του Θριασίου

Τα Σεμινάρια θα πραγματοποιηθούν ως εξής:

- 1^η Διάλεξη, **Σάββατο 28/09/2013, ώρα 10πμ - 2μμ**, Elefsina Hotel: «**Επιχειρηματικότητα Τώρα**»
- 2^η Διάλεξη, **Σάββατο 12/10/2013, ώρα 10πμ - 2μμ**, Elefsina Hotel: «**Συναισθηματική Νοημοσύνη**»
- 3^η Διάλεξη, **Σάββατο 9/11/2013, ώρα 10πμ - 2μμ**, Elefsina Hotel: «**Διαπραγματεύσεις**»
- 4^η Διάλεξη, **Σάββατο 14/12/2013, ώρα 10πμ - 2μμ**, Elefsina Hotel: «**Στρατηγική**»

Αναλυτικά το Πρόγραμμα περιλαμβάνει:

1. Επιχειρηματικότητα Τώρα, με τον Αλέξη Κομσέλη, Διευθυντή Κέντρου Επιχειρηματικότητας, ALBA Graduate Business School.

Σε μια διαδραστική παρουσίαση, οι συμμετέχοντες στο σεμινάριο "Επιχειρηματικότητα Τώρα" θα εντοπίσουν πρωτότυπες ιδέες, θα τις ενσωματώσουν στο παρόν επιχειρηματικό περιβάλλον και θα εκτιμήσουν το ρίσκο τους. Με την ανάλυση των βασικών παραμέτρων μιας επιχειρηματικής ιδέας, θα γίνουν κατανοητά:

- ο τρόπος με τον οποίο συνδέεται μια ιδέα με τους δυνητικούς πελάτες
- η χρησιμότητα της ομαδικής εργασίας στο επιχειρείν
- η σημασία της αειφορίας στις επιχειρηματικές αποφάσεις

2. Συναισθηματική Νοημοσύνη, με τη Δρ Όλγα Επιτροπάκη, Αναπληρώτρια Καθηγήτρια Οργανωσιακής Συμπεριφοράς, ALBA Graduate Business School

Η διάλεξη αυτή εξετάζει το ρόλο των συναισθημάτων στο περιβάλλον εργασίας και τις διαδικασίες μέσα από τις οποίες οι άνθρωποι μπορούν να αναγνωρίσουν και να διαχειριστούν τα συναισθήματά τους. Το μάθημα εστιάζει στην ανάπτυξη δεξιοτήτων συναισθηματικής νοημοσύνης, όπως η αυτογνωσία, η αυτοδιαχείριση, η κοινωνική νοημοσύνη και η διαχείριση των σχέσεων.

Θεματολογία

- Η σημασία των συναισθημάτων, στη ζωή και στην εργασία.
- Η αναγνώριση και η ταυτοποίηση των συναισθημάτων και η σημασία τους στις σχέσεις και στην εργασία μας.
- Θεωρίες συναισθηματικής νοημοσύνης και ταξινόμηση συναισθημάτων.
- Αυτογνωσία: Η αναζήτηση του πραγματικού εαυτού μας και οι αξίες μας.
- «Ενσυναίσθηση» – Η τέχνη του να αφουγκράζεσαι τους άλλους.
- Κοινωνικές δεξιότητες και κοινωνική νοημοσύνη.

3. Διαπραγματεύσεις, με τον Δρ Σεραφείμ Βολιώτη, Επίκουρο Καθηγητή Στρατηγικής, ALBA Graduate Business School

Η διάλεξη αποσκοπεί στην εισαγωγή του σπουδαστή στις βασικές έννοιες της διαπραγμάτευσης, την περιγραφή των αρχών της αξιοκρατικής διαπραγμάτευσης, καθώς και την πρώτη ανάγνωση των συγκρουσιακών διαπραγματεύσεων ώστε ο σπουδαστής να μπορεί να:

- Διακρίνει μεταξύ των διαφόρων ειδών διαπραγμάτευσης.
- Αναλύει και να προετοιμάζεται αποτελεσματικά για επικείμενες διαπραγματεύσεις.
- Λαμβάνει ορθό και δίκαιο μερίδιο από την προς διανομή αξία.
- Επιτυγχάνει ικανοποιητικά και βιώσιμα διαπραγματευτικά αποτελέσματα.

Θεματολογία:

- Ο καλός διαπραγματευτής: πρακτικές για αποτελεσματική διαπραγμάτευση.
- Άνοιγμα και κλείσιμο: πότε και πως ξενικά και ολοκληρώνεται μία διαπραγμάτευση?
- Τακτική, στρατηγική και διαπραγματευτικό στυλ: ποια αρμόζουν και πότε?
- Το καλό διαπραγματευτικό αποτέλεσμα: θέμα αντίληψης?
- Αποτελεσματική επικοινωνία: είναι αυτονόητη?

4. Στρατηγική με τον Δρ Κώστα Αξαργλόγλου, Αντιπρύτανη Προγραμμάτων Ανάπτυξης Στελεχών, ALBA Graduate Business School

Η διάλεξη αυτή θα εστιάσει στις έννοιες της εταιρικής αλλά και της προσωπικής στρατηγικής και της σημασίας που έχουν αυτές για την ανάπτυξη και την επιτυχία.

Θεματολογία:

- Η σημασία της Στρατηγικής.
- Τα θεμελιώδη χαρακτηριστικά μιας επιτυχημένης Στρατηγικής
- Η διαδικασία ο σχεδιασμός της Στρατηγικής
- Τα απαραίτητα στοιχεία που θα κάνουν την Στρατηγική σας επιτυχημένη.